



Die SCHEELLEN® AG ist seit zwanzig Jahren in den Bereichen Personal- und Organisationsentwicklung, Managementberatung und -training, Consulting sowie Coaching tätig und begleitet erfolgreich Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Wir erweitern unser Team und suchen ab sofort einen

## SALES CONSULTANT

### IHRE CHANCE

Auf Sie warten ein engagiertes professionelles Team und ein modernes, äußerst qualitätsbewusstes Unternehmen. Zudem ein anspruchsvoller und abwechslungsreicher Job mit eigenen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten sowie äußerst attraktivem Entlohnungssystem. Ihre Außendiensttätigkeit kann mit dem Arbeiten im Home Office gekoppelt werden.

### IHRE AUFGABE

Sie agieren als rechte Hand der Geschäftsführung. In dieser Position akquirieren und betreuen Sie neue Key Accounts, erstellen Bedarfsanalysen und entwickeln darauf abgestimmte individuelle Beratungs- und Trainingslösungen. Als Basis dienen Ihnen dabei unsere Diagnostiktools INSIGHTS MDI® und ASSESS by SCHEELLEN®. Auf Messen, Fachveranstaltungen und in Workshops repräsentieren Sie das Unternehmen und sind kompetenter Ansprechpartner für Kunden und Interessenten.

### IHR PROFIL

Sie haben Erfahrung als Key Account Manager oder Verkaufsberater im Unternehmensberatungs- bzw. Dienstleistungsbereich. Sie sind offen, kontaktfreudig und flexibel und verstehen es, Kunden zu binden und das Unternehmen gut nach außen zu repräsentieren. Zudem zeichnen Sie sich durch überdurchschnittlich hohe Eigenmotivation aus und sind stark ergebnisorientiert. Ausgezeichnete verkäuferische Überzeugungskraft runden Ihr Profil ab.

### AUSBILDUNG

Eine abgeschlossenen Berufsausbildung – idealerweise mit betriebswirtschaftlicher oder personalpolitischer Ausrichtung – setzen wir voraus.

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Aufgabe mit großen Gestaltungsfreiräumen und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten in einem international wachsenden Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!